disruptive insights

Трансформируй бизнес сегодня

Прорывные решения

для комплексной трансформации бизнеса: продажи, продукты, команды, процессы.

Меняем правила игры
и делаем консалтинг
для смелых решений,
чтобы Ваш бизнес рос кратными темпами

Фокус

"СТРАТЕГИЯ БУДУЩЕГО"

– уже сегодня через инсайты и операционные изменения

Кратный рост бизнес метрик за счет:

- глубокой трансформации ключевых бизнес-функций с применением передовых технологических решений,
- переопределения целевых ниш и продуктовых стратегий,
- системной оптимизации процессов и внедрению лучших практик управления.

Доказанная экономическая эффективность:

ROI на инвестиции в работу команды составляет более 5-10x и выше

Результат

x30-50%
рост операционных
и финансовых показателей

x1,5-2 раза
снижение операционных
издержек

до 50%
высвобождение времени
руководителя за счет
повышения управляемости
и прозрачности процессов

x2 раза
сокращение операционных
циклов бизнеса благодаря
внедрению проверенных
технологий

Готовность к масштабированию:

план увеличения выручки в 2 раза
с сохранением маржинальности,
оптимизированная операционная
модель, обеспечивающая
устойчивый рост.

Команда

- Ex. (МТС, Яндекс, Сбер) **руководители крупных технологических компаний в РоссииEx**.
- Ex. **топ-менеджеры индустриальных промышленных корпораций (**СИБУР, ТМХ, Роснефть)
- **Опытные предприниматели** (с выручкой $ 25-100+ млн) с опытом выхода на рынки Индии, MENA, Африки
- **Доступ к топ - CEO, CPO, CTO, CDO, COO, CMO** из различных отраслей под задачи проекта
- **Проектные руководители** с опытом внедрения и достижения эффекта на площадке заказчика

Условия работы

Success fee —

% от подтвержденного
экономического эффекта

Fix от 3,5 млн ₽

за 3-4 недели работы команды

- Диагностика за 3-4 дня
- Проектирование изменений за 1 месяц
- Внедрение за 2-6 месяцев (до эффектов)

Ключевые направления

Бизнес эффективность

01

Кратный рост внутренней эффективности

Для тех, кто хочет значимо повысить внутреннюю эффективность и реализовывать смелую стратегию кратного роста

ЧТО ПОЛУЧАЕТ КЛИЕНТ

— Значительный **рост ключевых показателей**: объем продаж, скорость операций, качество продукции/услуг
— x3-10 раз – ускорение ключевых **бизнес-процессов**
— x2-5 раз – сокращение **целевых статей расходов**
— x3+ раза **– снижение потерь** от упущенной выгоды

ЧТО ДЕЛАЕМ

— **Реинжиниринг процессов в priority-направлениях:** коммерция и продажи, IT-инфраструктура, клиентский опыт
— **Технологические решения:** трансформация support-функций: HR-процессы, финансовый учет, управленческий контур
— **Ликвидация неэффективных практик:** декомпозиция бюрократических процедур, исключение ручных операций
— **Технологическая модернизация:** сквозная автоматизация, внедрение AI-based решений

Стратегическая эффективность

02

Стратегическая эффективность

Модель и реализация кратной стратегии роста и эффективности через портфель продуктов 2.0, новые УТП, ниши, Право на Победу

ЧТО ПОЛУЧАЕТ КЛИЕНТ

- **Рост выручки и маржи** за счёт целевых ниш и УТП
- **Повышение эффективности бизнес-функций** в 2–5 раз
- **Новое стратегическое позиционирование и управляемость**

ЧТО ДЕЛАЕМ

- **Разработка конкурентного позиционирования** и стратегии масштабирования
- **Анализ рыночных ниш и формирование уникальное торгового предложения** (USP), оптимальные бизнес-модели
- **Создание клиентоцентричной модели** с фокусом на CJM и LTV
- **Запуск продуктовых инноваций и экспансия** в новые сегменты
- **Реинжиниринг бизнес-процессов** по принципу zero-based approach
- **Подготовка к цифровой трансформации:** оптимизация процессов под AI-интеграцию, развитие data-driven управления

Технологическая трансформация

03

Инструменты управления AI&BD

Создание условий для AI-ready бизнеса, внедрение AI и BigData решений в процессы и продукты компании

ЧТО ПОЛУЧАЕТ КЛИЕНТ

- **Экспоненциальное ускорение операций**: x2-5 внутренние процессы, 5-10× ускорение клиентские взаимодействия
- **Сквозная цифровая трансформация:** автоматизация core-функций (Sales, Ops, Support), внедрение AI-copilot для routine operations
- **Data & AI-driven управление:** системная интеграция ИИ-решений, переход на data-based decision making

ЧТО ДЕЛАЕМ

- **Готовим процессы и управление** к AI-readiness и BigData
- **Запускаем ИИ-офис** для руководителей и менеджеров
- **Внедряем фокусные ИИ-инструменты:** RAG-системы, автоисполнение, роботизация, CoPilot, Smart TaskMining
- Переводим бизнес **в формат data-driven** компании

Бизнес продвижение

04

Коммерциализация и продвижение

ЧТО ПОЛУЧАЕТ КЛИЕНТ

- **Рост выручки и маржинальности** — с текущих и новых клиентов
- **Чёткая go-to-market стратегия** и реализация
- **Доп. родажи и выручка**, а не только упаковка

ЧТО ДЕЛАЕМ

- **Продвигаем целевой продукт, сервис или направление**: контент, УТП, фокус по рынку
- **Формируем стратегию выхода к заказчику** (рынок РФ)
- **Формируем стратегию, опер. план, ресурсный задел, команду по выходу на зарубежный рынок** (MENA, Africa, India)
- **Обеспечиваем коммерциализацию под ключ:** первые клиенты, продажи, рекуррентная выручка

Бизнес сервис

05

Привлечение финансирования и акселерация бизнеса

ЧТО ПОЛУЧАЕТ КЛИЕНТ

- **Дополнительное финансирование** (займ, инвестиции) в оборотные средства и/или в капитал
- **Рекомендации по управлению** и/или **ресурсную поддержку** в целевых вопросах и действиях

ЧТО ДЕЛАЕМ

- **Привлекаем дополнительных инвесторов,** партнеров, финансовых институтов в бизнес модель заказчика
- **«Высаживаем» команду "рядом ",** для ускоренного развития компании, улучшения работы бизнеса через менторство, обучение, финансирование

Культурная и орг. трансформация

06

Управление и команды 2.0

ЧТО ПОЛУЧАЕТ КЛИЕНТ

- **Команды работают быстрее, гибче, с вовлечённостью**
- Руководство **фокусируется на развитии**, а не «тушении пожаров»
- **Культура и лидерство** соответствуют целям роста

ЧТО ДЕЛАЕМ

- **Проводим стратегические сессии:** по бизнесу и развитию команды
- **Трансформируем корпоративную культуру**
- Внедряем **модель лидерства и вовлечённости 2.0**
- Настраиваем **работу с R&D и инновациями**
- **Подключаем дефицитные ресурсы:** проектный менеджмент, аутсорсинг, аутстафинг
- **Перестраиваем работу с партнёрами:** фокус, контроль, эффективность

Примеры запросов

Примеры запросов

Эффективность и процессы

- Я собственник, перегружен, всё тяну на себе
- Система управления сложная и бюрократичная
- Бизнес работает медленно, теряем деньги
- Нет инструментов автоматизации
- Расходы высокие, неясно где оптимизировать
- Клиенты недовольны, не понимаем почему

Стратегия и рост

- Команда расфокусировалась
- Не можем выйти на новый уровень доходов
- Слабые УТП, неясно в чём сила
- Растём, но теряем маржинальность
- Хотим переосмыслить бизнес — как если бы строили его заново
- Не знаем, как сделать клиента по-настоящему довольным

AI&BD управление

- Хочу убрать ручной труд и заменить его ИИ
- Хочу, чтобы сотрудники работали быстрее с помощью ИИ
- Нужен CoPilot — умный помощник для функций
- Хочу понимать, кто работает эффективно, а кто нет

Коммерциализация

- Хочу собрать доп.контракты и добежать до заказчиков X с метриками Y в нише Z
- Хочу разработать GO2Market опер план на нишу W
- Хочу выйти с продуктом на рынок Саудии

Как начать

Пример схемы реализации стандартного запроса

Диагностика потенциала

1 неделя / от 750 тыс. руб.

Оценка потенциала кратной трансформации: бизнес модели, продуктового портфеля, целевых ниш, УТП, возможностей операционной эффективности и стратегической трансформации, системы управления и новых технологий

Операционализация

3 недели / 2.5 млн. руб.

Сборка плана операционализации: детальный план работ собъектовой и ресурсной моделью реализации, верификация плана и его интеграция в работу Вашей команды.

Внедрение / интеграция

2-6 месяцев / Fix* + Success

Комплекс работ внедрения и интеграции изменений в ваши продукты/процессы/инструменты и людей. Варианты работы: модель «отвечаю-делаю» и/или «советую/контролирую»

Бизнес сервисы

По запросу

- Коммерциализация продуктов и сервисов
- Подбор команды под проект - продукт
- Акселерация проектов и продуктов
- Акселерация команд

Контакты

Александр Дмитриев
CEO & Co-Founder

+7 985 993-99-33
www.di.consulting